



prodware
adjust

RETAIL

 Microsoft Dynamics

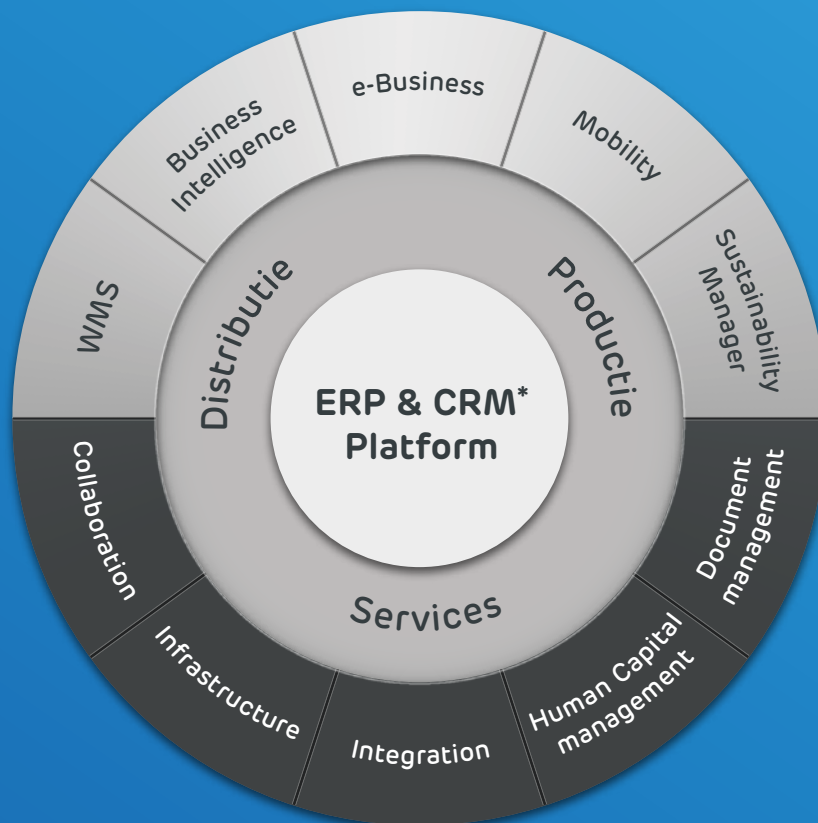
prodware⁺

Prodware creëert, integreert
en beheert IT oplossingen

Prodware creëert, integreert en beheert IT-oplossingen.

“Prodware creëert, integreert en beheert IT-oplossingen gebaseerd op het Microsoft platform, waaraan Prodware innovatieve oplossingen toevoegt voor specifieke branches en vakgebieden.”

Alain Conrard
CEO - Prodware Group



* Prodware biedt bedrijfsapplicaties voor de besturing van de verschillende operationele processen binnen een organisatie. Bedrijfsprocessen op het gebied van marketing, sales, klantcontact, inkoop, productie, voorraadbeheer, logistiek, personeelszaken, financiële administratie, service, enzovoort: allen worden door ERP en/of CRM aangestuurd, waarbij de verschillende onderdelen volledig op elkaar aansluiten en samenwerken.

** Certified for Microsoft Dynamics(CfMD) oplossingen zijn uitvoerig getest en voldoen aan de hoogste eisen die Microsoft haar partners oplegt.



De retailmarkt wordt gekenmerkt als een markt die uiterst dynamisch en uitdagend is.

De marges staan onder druk, de keten wordt steeds complexer, de eisen van de klant nemen toe. Productlevenscycli worden korter en concurrentie wordt (ook internationaal gezien) groter.

Bedrijven in deze branche worden geconfronteerd met steeds zwaardere beproevingen die leiden tot verlaagde winstmarges en hogere kwaliteitseisen voor wat betreft de dienstverlening. Oplopende kosten, nieuwe concurrenten en flinterdunne marges (de nettomarge ligt nu vaak onder 1 %). Het is niet zo eenvoudig om de kernactiva, de voorraad, in balans te houden. De verandering in het consumentengedrag, de steeds hogere eisen van de kopers en de opkomst van nieuwe verkoopkanalen versterken deze trend. Nederlandse Retail bedrijven moeten zich onderscheiden en steeds opnieuw hun toegevoegde waarde aantonen.

Om aan deze nieuwe eisen te voldoen, moet de branche blijvend innoveren en beschikken over grote flexibiliteit en een gedreven en gecontroleerde strategie. Hierbij staan keuzes in de bedrijfsvoering centraal, waarbij de klanten en producten het middelpunt vormen en blijven. ICT speelt een centrale rol in het ondersteunen van de gewenste stappen, zowel voor integrale procesoptimalisatie als voor optimalisatie van deelprocessen in de keten.

Prodware adjust Retail biedt een integraal platform voor de retailmarkt. Eén geïntegreerde IT-omgeving, toegesneden op de wensen van uw business, met gevarieerde onderwerpen als:

- > Realisatie en monitoring marketingactiviteiten.
- > Het opzetten van nieuwe verkoopkanalen (winkels, e-commerce, mobiliteit, etc.).
- > Een actueel en compleet inzicht in de klantstatus.
- > Verbeterde dienstverlening aan uw klanten door een betere informatievoorziening.
- > Standaard webportalen ter ondersteuning van de informatievoorziening aan uw klanten via internet.
- > Kostenbesparing door een efficiëntere uitvoering van logistieke processen.
- > Verhoging van de klanttevredenheid door een hogere leveringsbetrouwbaarheid.
- > Verhoging van de leveringsbetrouwbaarheid van uw leveranciers.
- > Inzicht in het rendement van uw assortiment.



Prodware adjust: een perfect passende oplossing voor uw specifieke branche of vakgebied

+ Core Solutions

Integratie en aanpassing van de basisfunctionaliteit van Microsoft Dynamics ERP en CRM.

+ Innovative Solutions

Innovatieve oplossingen speciaal ontworpen voor specifieke branches en vakgebieden, die waarde toevoegen aan de Core Solutions.

+ Service Solutions

Ondersteuning bij de implementatie, integratie en het beheer van de Core en Innovative Solutions.

Selectiecriteria

Waarmee u de oplossing vindt die precies bij u past

Functionele en technologische dekking

Waar moet uw oplossing aan voldoen? De mogelijkheden qua functionaliteit zijn groot en wellicht heeft u niet alles nodig. En andersom: het kan zijn dat uw organisatie functionaliteit nodig heeft die geen deel uitmaakt van de standaardpakketten. In dat geval heeft u een specifieke oplossing voor uw branche of voor een bepaalde discipline binnen uw organisatie nodig (Innovative Solutions). En welke leverancier kiest u? Vaak komen organisaties er tijdens de implementatie achter dat zij meer functionaliteit wensen dan vooraf vastgesteld. Het portfolio van de leverancier mag dan geen beperking vormen in de aansluiting op uw behoeften.

Schaalbaarheid

Zijn uw applicaties (Core en Innovative Solutions) en uw leverancier (Service Solutions) in staat om flexibel met u mee te veren? Het is van belang om rekening te houden met schaalbaarheid om mogelijke groei of piekmomenten op te vangen.

Nieuwe toepassingen

Cloud, mobiliteit, portals, ketenintegratie en sociale media zijn onmisbaar voor de productiviteit van de organisatie. Het gaat om de communicatie met klanten, toeleveranciers, partners en de eigen medewerkers. En dat in een eenvoudige en vertrouwde omgeving. Intuïtief, consistent, geïntegreerd en goed beveiligd.

Internationale toegankelijkheid

De mogelijkheid om business applicaties ook over de nationale grenzen heen toe te passen verschillen per pakket. Het loont de moeite na te gaan of uw geografische spreiding, wellicht over meerdere taalgebieden en rekening houdend met lokale wet- en regelgeving, ondersteund wordt door de beschikbare pakketten.

Structuur van de applicatie en database

De wijze waarop de applicaties en de databases zijn opgezet en gestructureerd, vertonen onderlinge verschillen. Het is van belang de mogelijkheden en beperkingen hiervan te doorgronden om na te kunnen gaan of de structuur het mogelijk maakt aan uw specifieke eisen tegemoet te komen. Heeft u bijvoorbeeld meerdere rechtspersonen of opereert u in meerdere landen? Dan wilt u dat de applicatie en database aangepast kunnen worden voor de verschillende business entiteiten.

Uw werkprocessen

De daadwerkelijke implementatie, ongeacht het gekozen softwarepakket, verschilt afhankelijk van hoe uw organisatie werkt, het aantal gebruikers en uw behoefte aan functionaliteit. Door rekening te houden met deze aspecten, krijgt u een intuïtief en gebruiksvriendelijk systeem toegespitst op de wensen van uw organisatie.

PRODUCTIVITEIT / BUDGET / MILESTONE / BUSINESS / OPLOSSING / GEBRUIKSVRIENDELIJKHEID /
PRODWARE / CONTROLLEREN / MEERTALIG / FACTUREREN / PORTAL VOOR KETENINTEGRATIE / V
MANAGEMENTSOFTWARE / DOCUMENTBEHEER / ERGONOMIE / SOCIAL ENTERPRISE / UURROO
MAATWERKOPLOSSING / ROI / PROJECT / ERP / CRM / MOBILITEIT / CLOUD / WORKFLOW / WEB 2
VOORRAAD / PROJECTBEHEER / BUSINESS INTELLIGENCE / BILLABILITY / HERSTELPLAN / HR &
BEWEZEN EXPERTISE / PLANNING / SYSTEM INTEGRATOR / ON DEMAND / DIENSTVERLENERS /
GARANTIES / NO RISK / FINANCIËLE DIENSTEN / MOBILITEIT / CONTRACT / MULTI-SITES / INDUS
GLOBAL SOLUTIONS / ANALYSE / CRM / TCO / DECLARATIES / DEVELOPER / PRODUCTIE / UREN

Prodware adjust Retail

De doelgroep van onze Prodware adjust oplossing zijn winkelketens, handel en dienstverleners uit alle sectoren die aan eindgebruikers en zakelijke markt verkopen. Ook Franchises en multi-channel bedrijven, zoals producenten van een huismerk die verkopen via webshops en shop-in-shops. Prodware adjust Retail is geschikt voor alle denkbare branches denk daarbij aan: foto en consumentenelektronica, versproducten, sportvoeding, meubels, doe-het-zelf, fashion, supermarktketens en opticienketens.

✂ Functionele gebieden van Prodware adjust Retail

Prodware adjust Retail bevat alle kernfuncties van de Retail markt: kassa systeem, assortimentsbeheer, loyaliteitsprogramma's, hoofdkantoor en winkel structuur inrichting, inkoop, traceerbaarheid, kwaliteitscontrole, logistiek, distributie, e-commerce, marketing, financiën, etc. Prodware adjust Retail biedt u een tool die zich specifiek aanpast aan uw bedrijf en perfect aan de eisen van de markt voldoet: zo dicht mogelijk bij uw klanten blijven om snel behoeftes te kunnen traceren en erop in te kunnen spelen.

✂ De belangrijkste functies van Prodware adjust Retail op basis van AX2012-R3

- > Optimalisatie van het assortiment.
- > Beheer van klanten, koopgedrag analyse, loyaliteitsprogramma's.
- > Samenstellen van de productcatalogus.
- > Aansturing van meerdere vestigingen of filialen.
- > Goederen- en administratieve afhandeling op filiaal- en holdingniveau.
- > Forecasting.
- > Emballage.
- > Beschikbaar op mobiele apparaten.
- > Relatiebeheer (CRM)
- > Flexibele Point Of Sale
- > Webshop

✂ Omnichannel in de Retail

De moderne klant heeft een hoog verwachtingspatroon. Zij verwachten dat organisaties zich digitaal presenteren en zal aanpassen aan hun wensen. De consument wil zelf bepalen hoe men koopt of communiceert met welk device het hen schikt. Of dit nu in de winkel is, of online. Boven alles rekenen ze op een uitstekende customer service via alle beschikbare kanalen.

Met de juiste omnichannel strategie kan een retailorganisatie deze hoge verwachtingen waarmaken. U zult in staat een even sterke customer service te bieden langs al uw verkoopkanalen en deze op de juiste manier af te stemmen op uw klanten.

✂ Trends in de markt

Er is een toename in manieren van winkelen, on- en offline. Vanaf iedere gewenste locatie en via uiteenlopende toepassingen en devices.

- > Voor de klant is er 24/7 ongeëvenaarde toegang tot informatie. Uw aanbod als retailer moet er altijd uit springen en ook nog regelmatig verversen.
- > Online reviews worden steeds belangrijker in het maken van een aankoopbeslissing en de klant deelt zijn of haar ervaring aan iedereen en overall, met name op social media.
- > De klant eist persoonlijke aandacht en service en verwacht dat hij of zij bekend is bij de retailer.
- > De verschillende kanalen moeten uniform zijn qua branding en informatievoorziening. Denk hierbij aan de algehele look-and-feel, productenmerken, voorraad, prijzen etc.
- > Het is van groot belang dat klanten geen verschil ervaren tussen verschillende kanalen. Of een klant nou online of offline zijn product aanschafte; de prijs, productinformatie en merkbeleving moet binnen ieder kanaal hetzelfde zijn. We noemen dit een omnichannel strategie.

De combinatie van deze uitdagingen en natuurlijk de oplossing bepaalt het succes van de retailorganisatie.



D / ZAKELIJKE DIENSTVERLENING / VAKGEBIED / KENNISBEHEER / OPTIMALISEREN / INTEGRATIE
/ VISUALISEREN / BESTURING / ONKOSTENNOTA / INTEGRATOR / TERMIJNREGELING / GEÏNTEGREERD
OSTER / INTUÏTIEF / LOGISTIEK / GANTT CHART / IMPLEMENTATIEMETHODIEK / ENTERPRISE SOFT
2.0 / VIDEO & WEB MEETINGS / CONCURRENTIEVOORDEEL / MOBILITEIT / BEHEER / UREN EN KO
SALARISVERWERKING / BEVEILIGING / PERSONEELSMANAGEMENT / RELATIEMANAGEMENT / S
REPORTING / BACKUP / RESOURCES / HOSTING / HRM / HERSTELPLAN / FLEXIBILITEIT / ONLINE
TRIE STANDAARD / BRANCHEKENNIS / SAAS / PROCESSEN / BUDGET VS REALISATIE / ENTERPRI
REGISTRATIE / MULTINATIONAL / CONNECTED ENTERPRISE / OMZETVERWACHTING / COLLABORATIE

ebusiness

suite by prodware

Flexibel, uitgebreid, schaalbaar en geïntegreerd met ERP. e-Business Suite is de ideale oplossing voor alle e-commerce B2B- en B2C-behoefte.

- > Beheer van zoekopdrachten en surfen.
- > Beheer van winkelmandjes en favorieten.
- > Bijhouden van aankopen, geschiedenis en betalingen.
- > Beheer en verrijking van product- en marketinginformatie.
- > Gemakkelijk en vanzelfsprekend in gebruik.
- > Een betrouwbare en bewezen oplossing, gebaseerd op Microsoft standaarden.

business intelligence

suite by prodware

Business Intelligence Suite is ontwikkeld voor elk type bedrijf en is de essentiële, beslissende oplossing voor het analyseren en beheren van de activiteiten van uw klanten.

De vooraf ingestelde analyserapporten en functionaliteit bieden een simpele en snelle manier om bedrijfsrapportages te genereren, te begrijpen en te verspreiden.

Business Intelligence Suite omvat standaard 'blokken' om kant-en-klare rapporten te genereren voor uw hele bedrijf. Business Intelligence is integreerbaar met alle ERP-oplossingen en bevordert het maken van beslissingen.

mobility

suite by prodware

Een perfecte aanvulling op uw bedrijfsbeheeroplossing. Mobility Suite leidt de werkdroom in goede banen, vergroot de productiviteit en vermindert het herinvoeren van data door uw verkoopteam te voorzien van hoogstaande mobiele technologie.

Mobility Suite is integreerbaar met de algemene mobiele platformen (Android, iPhone, BlackBerry) en uw ERP-systeem. Dit maakt het mogelijk informatie te verkrijgen en te gebruiken waar en wanneer u het nodig heeft, terwijl u in de gaten kunt houden waar uw team is en welke activiteiten zij uitvoert.

WMS

suite by prodware



Een complete oplossing voor het logistiek management als volledig geïntegreerd onderdeel van uw ERP.

De WMS-oplossing zorgt voor het management van fysieke logistieke stromen en magazijnbeheer. Onder andere geschikt voor meerdere vestigingen, meerdere magazijnen en meerdere goedereneigenaren (logistieke dienstverleners). De complete logistieke stroom van goederen door uw bedrijf wordt met de WMS-oplossing gestroomlijnd afgehandeld. Processen worden ondersteund met moderne technieken. Gecombineerd met EDI en andere modules geeft de WMS-oplossing op krachtige wijze sturing aan uw processen. Door onze ruime ervaring in de logistieke sector kunnen wij zorg dragen voor een optimale toepassing in uw bedrijf.

Document management



Met document management bewaakt u uw taken en processen en professionaliseert u de documentenstroom, zoals uw facturatieproces. Per bedrijfsproces worden de te doorlopen stappen ingericht en verantwoordelijkheden vastgelegd. De signaleringsfunctie waarschuwt u en uw medewerkers, zodat processen op tijd doorgang vinden. Onduidelijkheid, dubbel werk, vertraging en extra kosten maken plaats voor inzicht, controle en kostenbesparing.

Microsoft Dynamics CRM



CRM is een bedrijfsstrategie die onlosmakelijk verbonden is met hogere klanttevredenheid en gezonde en winstgevende bedrijfsvoering, waarbij alles draait om uw klantgroepen, klantcommunicatie en klantgedrag. Het doel is om efficiënter en pro-actiever te werken en een compleet beeld te krijgen van uw markt, uw klanten, hun wensen en activiteiten. De basis wordt gevormd door de flexibele en gebruikersvriendelijke software van Microsoft. Dit wordt gecombineerd met de ruime ervaring en praktijkgerichte implementatieaanpak van Prodware. De hoofddoelstelling bij het invoeren van een nieuw klantsysteem is het creëren van een integraal, 360° klantbeeld. Klanten in beeld betekent kansen verzilveren.

Point of Sales



Een belangrijke functie in de winkels is de Point of Sales.

De Point of Sales oplossing werkt volledig geïntegreerd met de Retail module van Microsoft Dynamics AX2012. De Point of Sales toepassing is eenvoudig aan te passen en in te richten, waardoor de bediening zeer gebruikersvriendelijk is.

Bij het afrekenen kunnen naast kortings- en cadeaubonnen ook loyaliteitsgegevens verwerkt worden. Tevens zijn er standaard interfaces met diverse pin betalingsapplicaties beschikbaar.

Onze services

Kies de oplossing die bij uw budget past



GEBRUIK DE BEWEZEN OPLOSSING, GESCHIKT VOOR UW BRANCHE, IN DE STANDAARDVERSIE, BINNEN UW BUDGET EN SNEL TE IMPLEMENTEREN.



**Aanpak
Standaard oplossing**



IMPLEMENTATIE VAN EEN OP MAAT GEMAAKTE OPLOSSING, GEBASEERD OP DE BEST PRACTICES VAN UW BRANCHE.



**Aanpak
Projectimplementatie**



IMPLEMENTATIE EN BEVEILIGING OVER AL UW BUSINESS ENTITEITEN. CONSOLIDATIE VAN UW INFORMATIE EN RESULTATEN.



**Aanpak
Internationale uitrol**



VEREENVOUDIG DE REALISATIE VAN UW MIGRATIE EN BENUT VERNIEUWINGEN DIE UW PRODUCTIVITEIT VERHOGEN.



**Aanpak
Projectmigratie**

Kies de mate van consultancy, training en ondersteuning die bij u past

✂ **Training en ondersteuning** om de productiviteit van uw medewerkers te verhogen, hun kennis te vergroten en hun competenties te benutten – online of ter plekke.

✂ **Applicatiebeheer door Prodware**, waarmee uw medewerkers zich kunnen richten op hun kerntaken en optimale beveiliging is garandeerd.

✂ **Uw extranet** : www.mijnprodware.nl
 > Toegang zeven dagen per week, 24 uur per dag
 > Geautoriseerd toegankelijk
 > Persoonlijke alerts per mail
 > Gebruikerstevredenheidsonderzoek
 > Nieuws over producten en diensten
 > Evenementen

✂ **Financiering**

Met onze eigen financieringsonderneming, al dan niet in combinatie met onze partners, kan Prodware u helpen met de mogelijkheid tot aangepaste financiering die voorziet in uw specifieke behoeften en rekening houdt met uw verplichtingen.

✂ **Onze consultants**

Prodware heeft al meer dan 10 jaar ervaring met het implementeren van bedrijfs- en IT-oplossingen voor de Retail markt in Nederland. Klanten kunnen vertrouwen op de expertise van onze professionals.

On-premise of in de cloud?

In een veranderende markt willen klanten flexibele en kant-en-klare IT-oplossingen die meebewegen met hun business. Als gevolg hiervan is een sterke opkomst gaande van andere vormen van IT-gebruik: hosting, licenties op basis van maandelijkse kosten, betalen op basis van werkelijk gebruik, etc. Bij veel van deze vormen wordt gebruik gemaakt van de cloud.

Prodware biedt verschillende cloud deployment modellen:

- **On-premise:** flexibele totaaloplossing op uw locatie
- **EasyCloud:** standaard ERP oplossing, gehost in het Europese Prodware datacenter
- **CustomCloud:** flexibele totaaloplossing uit de cloud, gehost in het Europese Prodware datacenter

			
	On-premise	EasyCloud	CustomCloud
OPLOSSINGEN			
FINANCIERING	Investering	Betaling naar gebruik	Betaling naar gebruik
CORE & INNOVATIVE SOLUTIONS	Licentiehuur of -koop	Inbegrepen	Licentiehuur of -koop
SERVICE LEVEL	Maatwerk	Standaard	Maatwerk
HOSTING PLATFORM	Klant	Prodware datacenter	Prodware datacenter
TECHNISCH BEHEER	SLA	Inbegrepen	Inbegrepen
BEVEILIGING	***	**	***

VERSCHILLENDE MANIEREN OM FINANCIËLE EN TECHNISCHE DOELEN TE BEREIKEN:

DE IT-MANAGER

- Deployment model: van on-premise tot custom cloud. Voor elke situatie levert Prodware een passende cloud oplossing. U kiest wat bij uw IT-strategie past.
- Beschikbaarheid: met onze expertise op het gebied van infrastructuur, sluiten wij onze oplossingen aan op uw situatie en garanderen wij het afgesproken niveau van beschikbaarheid.
- Moderne technologie: Prodware heeft de hoogst haalbare certificering binnen de markt, waardoor u continu het gewenste advies en de gewenste dienstverlening kunt verwachten.

DE BESLISSER

- Een optimaal geïntegreerde oplossing van een ervaren systeem integrator.
- On-premise oplossing: uw strategische applicaties zijn beschikbaar op uw eigen assets.
- De Cloud adjust oplossingen: betaling naar werkelijk gebruik, zonder verborgen kosten en met de inzet van het overeengekomen serviceniveau.

Zij kozen Prodware adjust Retail



Pro-Duo NV is een internationale distributeur en Retail organisatie van professionele kappers- en schoonheidsproducten, met meer dan 167 Hair & Beauty winkels voor kappers en schoonheidsspecialisten in België, Frankrijk, Duitsland, Spanje en Nederland. Pro-Duo is onderdeel van de moedermaatschappij Sally Beauty Holdings, Inc. (NYSE: SBH), een internationale distributeur van professionele schoonheidsproducten, met een jaaromzet van \$3.6 miljard.

Met de dochterondernemingen Sally Beauty Supply en Beauty Systems Group, verdeelt Sally Beauty Holdings, Inc. zijn producten in meer dan 4.700 winkels, gespreid over de VS, UK, Canada, Puerto Rico, Mexico, Chili, België, Frankrijk, Ierland, Spanje, Duitsland en Nederland.



Coviran is een Spaanse supermarktketen opgericht in 1961 en heeft vestigingen in Spanje, Portugal, Gibraltar en Marokko (2014). Coviran biedt een breed scala van productcategorieën: fris, kruidenierswaren, diepvriesproducten, bakkerij, dranken, huishouden en health & beauty. Zij voeren meer dan 35.000 producten waaronder toonaangevende merken en hun eigen huismerken. Bij Coviran zijn meer dan 1.000 werknemers op het hoofdkantoor en meer dan 13.000 werknemers in meer dan 3000 winkels werkzaam. Coviran beschikt over 29 distributiecentrums.



All you need. **With love.**

Manutan B.V. (voorheen Overtoom) maakt bijna 20 jaar deel uit van de internationale Manutan Group, Europees marktleider op de zakelijke postordermarkt. Dankzij de unieke inkoopkracht en een hechte samenwerking met 25 dochtermaatschappijen in 19 Europese landen. De Manutan Group werkt samen met meer dan 2.000 leveranciers en heeft hierdoor een assortiment van meer dan 200.000 producten. Deze producten worden binnen Europa aan ruim 600.000 klanten verkocht.



Prodware in cijfers



€176,4 M

OMZET 2013



1.550

MEDEWERKERS



N°1

MICROSOFT DYNAMICS ERP
(EMEA)



+20.000

KLANTEN



15

LANDEN



N°1

MICROSOFT DYNAMICS CRM
(EMEA)



BEURSGENOTEERD
AAN DE **ALTERNEXT**
PARIJS (ALPRO)



42

VESTIGINGEN

De Prodware Groep, opgericht in 1989, is een van de grootste spelers op het gebied van ICT-diensten. Daarbij combineert Prodware hoog-ontwikkelde technische expertise met diepgaande branchekennis. Dit komt ook tot uiting in de samenstelling van onze teams. Hier zijn zowel ervaren professionals uit de IT te vinden, als experts die hun ervaring hebben opgedaan als manager in het bedrijfsleven of bij de (semi) overheid. Als team staan zij altijd klaar om klanten te ondersteunen bij de ontwikkeling van hun organisatie door middel van informatietechnologie.

Om het tempo van de technologische veranderingen op te vangen, staan de Prodware teams altijd klaar met een uitgebreid portfolio van producten en diensten om aan uw eisen te voldoen, ongeacht uw bedrijfsgrootte of behoeften. En omdat de markt nog nooit zoveel flexibiliteit heeft geëist als nu, beperken wij ons niet tot standaardoplossingen, maar kunnen we deze ook speciaal voor uw organisatie aanpassen.

DE INTERNATIONAAL GEVESTIGDE PRODWARE GROEP GARANDEERT OVERAL HETZELFDE HOGE KWALITEITSNIVEAU. ONZE BUITENLANDSE ZUSTERONDERNEMINGEN EN ONS NETWERK VAN ALLIANTIES EN PARTNERS STELLEN ONS IN STAAT OM ONZE OPLOSSINGEN IN MEER DAN 75 LANDEN AAN TE BIJEN.

- Eén aanspreekpunt
- De technische expertise van Prodware overal beschikbaar en altijd in de buurt
- Gegarandeerd hoog kwaliteitsniveau
- Lokaal geworteld en afgestemd op lokale vereisten (fiscaal, procedureel, enz.)
- Lokaal softwareonderhoud van het hoogste niveau (minder kosten en in de buurt)
- Standaardisering van procedures en oplossingen
- Kostenbeheersing door raamcontracten met Prodware

De wereld van Prodware



www.prodware.nl

Informatie Nederland: +31 (0) 418 683 500



Prodware Benelux

Van Voordenpark 1A, 5301 KP Zaltbommel
info@prodware.nl

