



COMMODITY TRADING MET RISICOBEBEER

De wereld van Commodity's

De handel in grondstoffen is een complexe business. Er zijn vele factoren die een directe invloed kunnen hebben op de winstgevendheid van uw bedrijf. Sommige van die factoren liggen binnen de controle van een organisatie, maar velen ook daarbuiten, denk bijvoorbeeld aan een natuurramp die een complete oogst kan vernietigen. Het is daarom van essentieel belang dat een bedrijf in ieder geval die factoren beheert die het wél rechtstreeks kan beïnvloeden. Belangrijke aandachtsgebieden zijn daarbij contractlogistiek, de daarmee verband houdende kosten en het beheer van de risicoposities.

Een succesvol handels- en productiebedrijf heeft onmiddellijke toegang nodig tot accurate en actuele informatie met betrekking tot deze belangrijke gebieden. De meest effectieve manier om dit te realiseren, is inzicht in relevante informatie te creëren en beschikbaar te stellen aan alle afdelingen. Dit wordt bereikt door het centraal opslaan van deze informatie in één volledig geïntegreerde oplossing die kan worden benaderd door specifieke afdelingen. Zo ontstaan informatiestromen die naadloos verlopen van de ene afdeling naar de andere – van inkoop tot productie tot logistiek tot financiën – met verbetering van efficiency en communicatie als resultaat.

De oplossing: Microsoft Dynamics AX met Commodity Trading

De Commodity Trading oplossing is volledig geïntegreerd

met de logistieke en financiële processen van Microsoft Dynamics AX. Inzet van de Commodity Trading oplossing maakt dat er, samen met de volledige functionaliteit van Microsoft Dynamics AX, meer dan volledig wordt voldaan aan de hoge en gevarieerde eisen van handel in grondstoffen.

Alle handels- en contractinformatie is real-time beschikbaar en de oplossing ondersteunt de volledige levenscyclus van grondstofcontracten. Het innovatieve Risk Dashboard voorziet in real time informatie over futures, optiecontracten, hedging en valuta posities.

Flexibiliteit en betere communicatie

Hoewel de meeste bedrijven 'doorsnee' Commodity Trading eisen en wensen hebben, hebben sommige grondstoffen speciale functionaliteit nodig. Commodity Trading biedt u de flexibiliteit deze speciale eisen en wensen te adresseren op gebieden als documentatie, geavanceerde logistiek en/of naleving. Naast de flexibiliteit en controle om met succes te kunnen handelen, wordt ook real-time toegang tot contract- en logistieke informatie geboden. Hierdoor wordt een betere communicatie tussen afdelingen en met leveranciers tot stand gebracht. De Commodity Trading oplossing biedt de controle die nodig is in "hoog volume-lage marge" omgevingen voor het beheren van contracten, kosten, logistiek en risico's. Tegelijkertijd is inzicht in centraal vastgelegde handelsinformatie van invloed op het nemen van besluiten over afdelingen heen, in een snel veranderende omgeving.



CONTRACT MANAGEMENT

Contracten vormen het middelpunt van elke handelsoplossing

Contract Management biedt vanuit één centraal punt toegang tot alle contract gerelateerde informatie. Inkoopers en administratief personeel hebben toegang tot contract-specifieke informatie als voorwaarden, verwachte kosten, prijzen en leverdatums.

Ze kunnen alle details rondom realisatie opvragen, zoals toewijzingen, zendingen, individuele leveringen, kwaliteitsanalyses. Tevens kan men alle facturen voor een contract inzien, óók die voor bijkomende kosten. Versiebeheer voor contracten zorgt ervoor dat alle wijzigingen worden vastgelegd en kunnen worden gecombineerd met goedkeurings-workflows en biedt daarmee complete controle over alle aspecten van een contract.

Logistiek

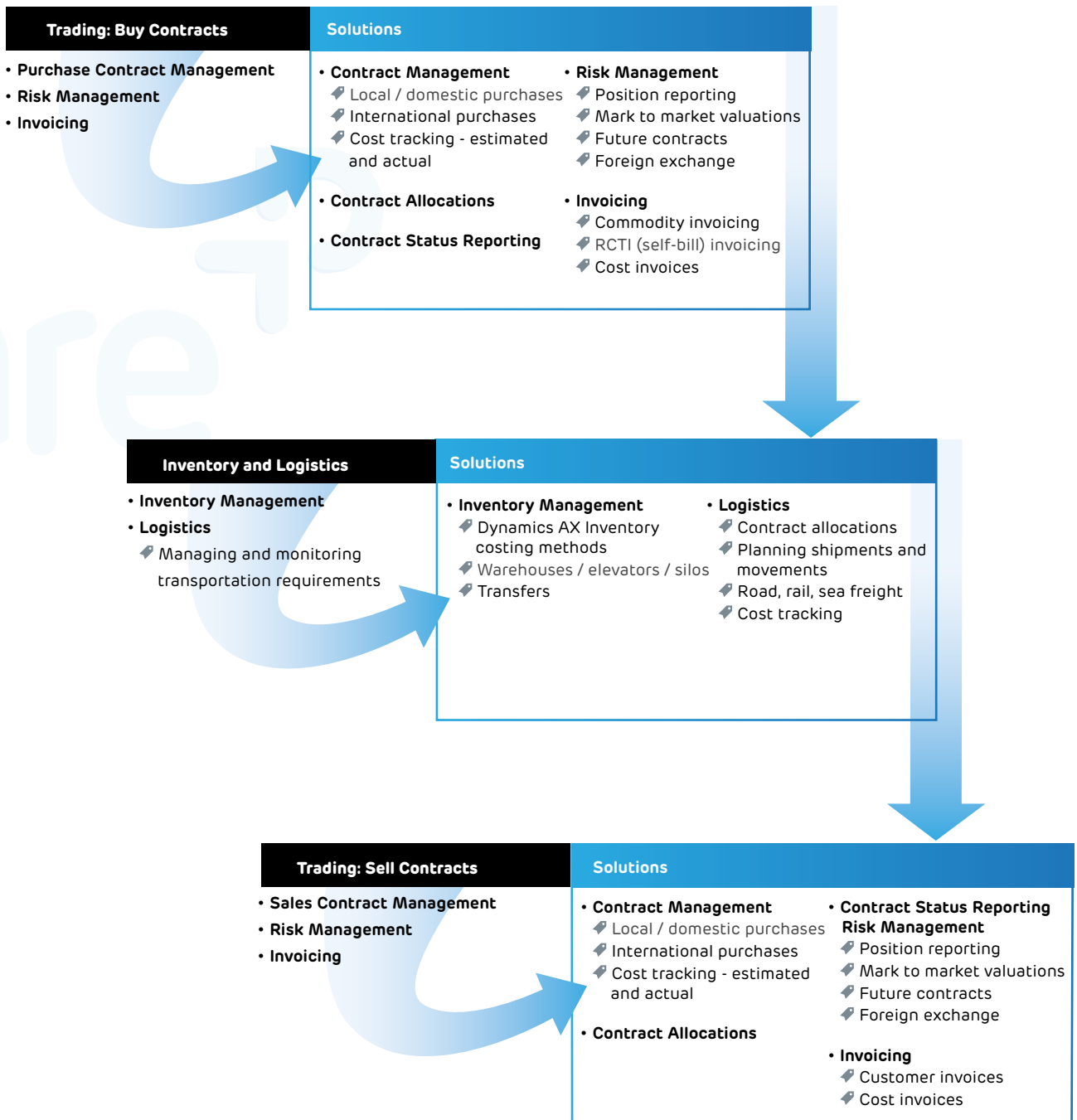
Het effectief en efficiënt invullen van contractverplichtingen kan het verschil maken tussen winst en verlies. De logistieke afdeling heeft flexibiliteit nodig bij het plannen van levering, verzending en transport van contracten en moet deze plannen eenvoudig en snel kunnen wijzigen als de omstandigheden daarom vragen. De logistieke functionaliteit van Commodity Trading zorgt ervoor dat de logistieke afdeling maximaal flexibel kan inspelen op wensen, waarbij ze tegelijkertijd inzicht heeft

in de potentiële financiële gevolgen van voorgenomen logistiek transacties. Alle afspraken worden automatisch weerspiegeld in de contracten, waardoor nauwkeurige en up-to-date informatie op elk moment beschikbaar is.

Risico Management

Commodity Trading helpt een organisatie met het beheren en beheersen van risico's. Risico's met betrekking tot handelsposities, termijncontracten of valuta koersen. Maar ook als het gaat over meer abstracte, maar zeer reële risico's met betrekking tot beschikbaarheid van nauwkeurige en actuele informatie. Het Management kan doordachte beslissingen nemen over haar handels- en financiële portefeuilles en posities op basis van een stevig fundament van één versie van de waarheid!

Contract ID	Customer/Vendor	Name	Delivery Area	Delivery to date	Contract date	Contracted qty
BC_00000	1000	Self-Promo	21/04/2011	21/04/2011	21/04/2011	100.00
BC_00001	1000	Self-Promo	21/04/2011	21/04/2011	21/04/2011	10.00
BC_00002	1000	Self-Promo	21/04/2011	21/04/2011	21/04/2011	10.00
BC_00003	1000	Self-Promo	21/04/2011	21/04/2011	21/04/2011	10.00
BC_00004	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00005	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00006	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00007	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00008	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00009	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00
BC_00010	1000	Self-Promo	17/04/2011	17/04/2011	17/04/2011	100.00



Belangrijkste eigenschappen

- ✦ Het kunnen volgen van de gehele 'life cycle' van het contract, vanaf de eerste boeking tot aan facturering
- ✦ Tijdbesparende registratie en administratie van contactinformatie
- ✦ Vergelijking van contracten met de dagelijkse marktprijzen
- ✦ Contract afroepschema's over verschillende leverperiodes
- ✦ Op kwaliteit gebaseerde prijsaanpassing (bonus - malus) en/of gewichtsaanpassingen
- ✦ Workflow regels voor het genereren van scheepvaartdocumenten
- ✦ Geavanceerde logistiek van planning, regelen transport tot aan werkelijke ontvangsten/leveringen



INKOOP VAN RUWE GRONDSTOFFEN

ook voor producerende bedrijven

Ook voor het inkopen van commodity's voor productie biedt Commodity Trading ondersteuning. Geavanceerde toewijzingen stellen je in staat geplande grondstofinkopen op basis van inkoopcontracten tegen de toekomstige grondstofvraag af te zetten. Dit is niet mogelijk binnen een ERP-systeem, omdat deze transacties, tot aan het moment van een echte inkooporder/voorraadtransactie, niet zichtbaar

zijn voor de plannings-engine. Deze manier van toewijzing ondersteunt bij de grondstoffenlogistiek. Daarnaast biedt het productieplanners de mogelijkheid verschillende hoeveelheden grondstoffen uit één contract toe te wijzen aan verschillende productiesites. Hiermee wordt evenwicht gecreëerd tussen kosten en hoeveelheden om te kunnen bepalen wat de algemene inkooppositie van je bedrijf is.

The screenshot shows a software interface with two main tables. The top table lists contracts with columns for Contract ID, Customer/Variante, Name, Effective from date, Effective to date, Contract size, and Order price per unit. The bottom table lists delivery spreads with columns for Contract, Commodity description, Quantity, Buy price, Financial unit, Unit, Product, Contract, Contract date, Contract period, Tolerance type, and Order Reference.

Contract ID	Customer/Variante	Name	Effective from date	Effective to date	Contract size	Order price per unit
BC_000019	1801	Earth Pigment	1/9/2018	30/9/2018	1000000	800.00
BC_000020	1801	Earth Pigment	1/9/2018	30/9/2018	1000000	800.00
BC_000021	1801	Earth Pigment	1/9/2018	30/9/2018	1000000	800.00
BC_000022	1801	Earth Pigment	1/9/2018	30/9/2018	1000000	800.00
BC_000023	1801	Earth Pigment	1/9/2018	30/9/2018	1000000	800.00
PC_000001	4802	Black Component Supplier	1/9/2018	30/9/2018	1000000	400.00
PC_000002	4802	Black Component Supplier	1/9/2018	30/9/2018	1000000	400.00
SC_000003	6202	Coal Wholesale	1/9/2018	30/9/2018	1000000	600.00
SC_000004	6202	Coal Wholesale	1/9/2018	30/9/2018	1000000	600.00

Contract	Commodity description	Quantity	Buy price	Financial unit	Unit	Product	Contract	Contract date	Contract period	Tolerance type	Order Reference
		100.00	100.00	EUR	kg						

Contactgegevens

Wilt u weten wat Prodware voor uw organisatie kan betekenen? Neem contact op met onze Prodware Contact Desk.

Prodware Nederland B.V.

tel: 0418 683500

e: info@prodware.nl